

## Einfache Sprache - Mein Business und seine Zahlen

### KURZBESCHREIBUNG (Statement)

Eine gute Geschäftsidee ist leider nicht genug für einen erfolgreichen Unternehmens-Start! Ein guter Businessplan zeigt mir, ob ich von meinem Geschäft auch leben kann. Der Finanzplan ist ein sehr wichtiger Teil davon. Welche Produkte und Leistungen biete ich an? Wie hoch sind meine Einnahmen? Wie hoch sind meine Ausgaben? Was ist der Unterschied zwischen Umsatz und Gewinn, Brutto und Netto? Wer braucht meinen Finanzplan? Dieser Workshop gibt wichtige Antworten.

### SEMINARZIEL/WORKSHOPZIEL

Das erfahren Sie in diesem Seminar:

1. Was gehört alles in einen guten Finanzplan und wer braucht ihn?
2. Wie zeige ich private und wie plane ich geschäftliche Kosten?
3. Wie plane ich meinen Umsatz? Wie kalkuliere ich meine Preise?
4. Welche Finanzierungs-Möglichkeiten gibt es?

### ZIELGRUPPE

Internationale Gründende in der Vorbereitung ihrer Gründung und Menschen ohne kaufmännische Kenntnisse.

### INHALTE

- Kosten-Plan (Privat-Kosten, Geschäfts-Kosten, Material -Kosten)
- Preis-Kalkulation
- Umsatz-Planung
- Investitionen und Abschreibung
- Förder-Möglichkeiten (Kredit, Darlehen, Zuschuss)

### ABLAUF /METHODEN

- Vorstellungsrunde (ThEx Enterprise, ThEx Mikrofinanzagentur und Workshop-Teilnehmer), Erwartungen/ Wünsche
- Vorstellung Praxis-Beispiel (Geschäfts-Idee: Was hat der Gründer? Was braucht er?)
- Gruppen-Arbeit am Praxis-Beispiel mit Aufgaben für die Finanz-Planung
- Gemeinsame Auswertung und konkrete Arbeit am Finanz-Plan